



Rhetorik für Auszubildende und Altgesellen

Durchgeführt von der Dachdecker-Verband Nordrhein Service GmbH im Auftrag des Vereins zur Förderung der Berufsbildung des nordrheinischen Dachdeckerhandwerks e. V.

Termin: Dienstag, 21. April 2026

Beginn: 09:00 – 16:00 Uhr

Veranstaltungsort: Graf-Recke-Straße 43 in 40239 Düsseldorf

Referenten: Josef Hamacher, Kommunikation und Rhetorik

Wer Lehrlinge anleitet, erklärt täglich Arbeitsabläufe, korrigiert Fehler und führt Gespräche auf der Baustelle. Ein Satz entscheidet oft darüber, ob ein Azubi motiviert weiterarbeitet oder innerlich abschaltet. Dieses Seminar trainiert genau diese Situationen anhand realistischer Beispiele aus dem Handwerksalltag.

Josef Hamacher arbeitet seit vielen Jahren als Trainer für Kommunikation im Handwerk und führt durch einen intensiven Workshop mit vielen praktischen Übungen. Teilnehmer analysieren typische Gesprächssituationen aus der Ausbildung und entwickeln klare Formulierungen für Anweisungen, Kritik und Motivation.

Inhalte des Seminars:

- Erfahrungsaustausch aus dem Ausbildungsalltag
Teilnehmer bringen eigene Situationen aus Betrieb und Baustelle ein. Die Gruppe analysiert reale Beispiele aus der Praxis und entwickelt direkt umsetzbare Lösungen.
- Didaktische Grundlagen für Ausbilder im Handwerk
Teilnehmer lernen drei konkrete Methoden, mit denen Arbeitsabläufe verständlich erklärt werden. Übungen zeigen, wie komplexe Tätigkeiten in klare Schritte zerlegt werden.
- Führung in der Ausbildung
Ein Altgeselle gibt täglich Anweisungen, kontrolliert Ergebnisse und setzt Grenzen. Das Seminar zeigt klare Formulierungen für Führungssituationen, in denen Autorität und Respekt sichtbar werden.
- Nähe und Distanz im Umgang mit Auszubildenden
Teilnehmer diskutieren typische Konflikte aus Ausbildungsbetrieben. Beispiele zeigen, wann freundliche Unterstützung sinnvoll ist und wann klare Ansagen notwendig werden.
- Umgang mit schwierigen Azubis und Konflikten
Der Workshop trainiert Gespräche mit unmotivierten oder widersprüchlichen Auszubildenden. Teilnehmer üben konkrete Gesprächsstrategien für Kritik, Fehlverhalten und wiederkehrende Probleme.
- Fallbeispiele aus dem Handwerksalltag
Mehrere typische Situationen aus der Dachdeckerpraxis werden Schritt für Schritt analysiert. Teilnehmer entwickeln direkt passende Gesprächsstrategien für Baustelle, Werkstatt und Büro.

Ergebnis für die Teilnehmer

Dieses Seminar richtet sich gezielt an **Altgesellen** und **Ausbilder**, die **Verantwortung** für **Lehrlinge** tragen und ihre Kommunikation im Betrieb gezielt verbessern wollen.

Die Kosten für das Seminar betragen für die Mitglieder des Fördervereins 250,00 € plus MwSt. pro Person, für Nichtmitglieder 280,00 € plus MwSt. pro Person.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir eine Ausfallgebühr in Höhe von 50 % des Rechnungsbeitrages zzgl. MwSt. erheben, wenn der Teilnehmer 8 Werktage vor dem Veranstaltungstermin absagt. Stornierungen, die später als 3 Werktage vor Seminarbeginn bei uns eingehen, führen zur Fälligkeit des Gesamtbetrages!

Gerne nehmen wir Ihre Anmeldung per E-Mail anmeldung@ddv-nr.de entgegen.

Anmeldung:

Firma:

Teilnehmer: